

新商品、新仕様のご案内



第23号

2017.10月



株式会社 エヌ・エスピー

http://www.kkns.jp

バックナンバーはホームページからダウンロードできます

◆あったかベスト

新仕様について

昨年販売を開始した防寒商品「NSP あったかベスト」ですが、お客様の声を参考にさせて頂き、この度、新仕様となりましたのでご紹介致します。

① 発熱体の裏地にアルミプリント生地を採用

この変更により、保温性がUPし、発熱体に内蔵された温度センサーが効果的に働きます。この為、バッテリーの消費電力を抑え、連続使用時間が従来の約1.5倍となりました。

② 色の変更

昨年、お客様の声として



「色やデザインが格好悪い。もっとおしゃれにしたい。黒の方が良いのでは。」といった声がありました。



あったかベストは、「襟元が空いており、上着を着た際に目立たない事」が商品の特長となつています。

その為、デザイン変更はありませんが、生地の色をグレーからブラックにする事により、インナーとしてより多くの方に着て頂ける商品に仕上がりました。



◆ご購入頂いたお客様の声

- ・背中だけでなく、お腹あたりも暖まるので良い。
- ・電源を入れてすぐ温まるので良い。
- ・空調服のバッテリーと共有できる為、とても評価が高い。
- ・北海道に狩猟にいったが、あったかベストを持って行って助かった。動物を待っている間、暖かく過ごせた。他のメンバーにPRをしてきた。

ライダーズーツの下に着るので、生地が薄いのがとても良い。

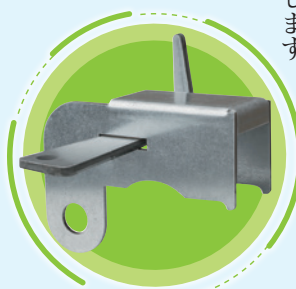
空調服に使用しているリチウムイオンバッテリーは、あったかベストにも使用出来る為、夏は空調服、冬はあったかベストをお勧めしております。

新しくなった「あったかベスト」を是非お試し下さい。



◆新商品情報 「横バタ浮止め金具」

型枠の通り出しで使用する鋼管(単管やバタ角)をガッチリ固定し、浮き上がりを防ぐ商品【横バタ浮止め金具】をご紹介します。



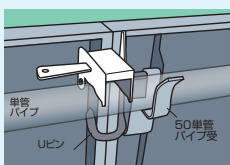
横バタ浮止め金具

★お客様の声を商品に!

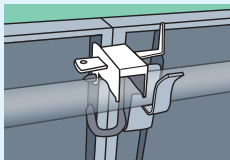
通り出しの際、型枠を押すのではなく、鋼管を直接押したいという声を耳にします。そんな要望を実現できる商品を開発しました。

★商品の特徴

① 鋼管が浮き上がりません!
Uピンに金具を差し込み、クサビを打ち込むことで型枠と鋼管が一体化し、鋼管が動かなくなります。



① 単管の上から、型枠に差し込みます。



② クサビを叩いたら固定完了です。

取り付け方法

② 鋼管の押し引きが可能!
この金具に当社の自在サポーターが連結できます。その結果、鋼管の押し引きが可能になりました。



自在サポーター



使用現場

③ 鋼管のつなぎ目を押せる!

従来では難しかった鋼管同士のつなぎ目を、サポーターで押すことも可能になりました。



拡大図



拡大図

ご試用頂いたお客様にも好評で早く発売してほしいといううれしい声も頂いています。現在、11月発売を目標に進めております。鋼管を使用しているお客様、使ってみるととても便利なこの金具「横バタ浮止め金具」を是非お試しください。

人手不足解消に!マシンガイダンス

NSPの
「Construction
(アイコンストラクション)」

国土交通省が、土木・建設現場における人手不足の解消手段の一つとして、現場のICT化を推奨しています。一般的には、高額なシステムを導入した工事をイメージしがちですが、当社としては、当社の得意分野からの切り口で取り組んでいます。

その成果が徐々に出てきましたので、前回号に引き続き、実際にマシンガイダンスをご購入頂いたお客様の声をお伝えしたいと思います。

【簡単操作で正確な掘削】

伊藤建設社長 伊藤様
今回マシンガイダンスをご購入頂きましたのは、京都府城陽市の住宅基礎業者 伊藤建設様です。

伊藤社長は、当社の天端ターゲットをいち早く取り入れて頂くなど、常に一歩先の事を考えていらっしゃる方です。

マシンガイダンスのPRを試してみた所、「是非、デモを試してみたい」とご興味を持って頂きました。

【購入のきっかけ】

「導入キャンペーンで実際に使用してみて、便利さ(精度・時間削減)を感じる事が

出来たこと。また、取り付けに來てくれた方の説明も分かりやすかった。」



【実際に使用してみた感想】

「持ち手(手元)の作業者が、他の仕事が出来る様になったため、重宝している。また、マシンガイダンスを取付けてから、オペレーター一人でも作業が出来る様になり、効率が上がった。職人からも操作が簡単で使いやすいという声を聴いている。」と絶賛でした。

この様に、ただ新しい・物珍しいだけでは無く、マシンガイダンスは確かな便利さがある商品だと思います。

マシンガイダンスに少しでも興味を持って頂いたお客様は是非一度、弊社担当営業へご相談下さい。

住宅事業部大阪営業所

田島 真吾

【レーザーレベルで基準面】

土山建設 代表 土山保樹
【購入のきっかけ】

NSPがくれたチラシを見て、物珍しさも、誰も使った事がないだろうと思いきや、キャンペーンのデモを利用しました。

予想以上に使い勝手が良かったため、購入することにしました。

【実際に使用してみた感想】

普段現場では丁張りではないので、重機が動かした時に「0セット」をするのは面倒ではないかと思いましたが、地盤改良の現場が多く、基準点が多数有るので使えると思いました。

現在感じているメリットは、以前はレベルで確認して、基準高さより高低差があると、重機で戻って調整していましたが、現在は、掘り直しが無く戻ることもなくなりました。また、手元の人がいなくても(指示がなくても)オペレーター本人で判断できることです。



地盤改良の無い現場では、基準点が無いので、レーザーレベルを併用しています。

今では、全ての現場で利用しており、もう手放せません。レーザーを受けるセンサーが、アームの両側にあれば重機の向きを気にせず作業ができるので最高かなと思います。

住宅事業部広島営業所

待鳥 大介

【重機の有効活用とこつめ】

育英建設 社長 原田様
【購入のきっかけ】

決め手は、土場でほぼ眠っている重機の活用方法を探していたタイムミングで紹介して頂いたことにあります。

工事現場の人手不足が深刻な社会問題となっており、当社でも、無駄な人員の配置を減らしたいと常々考えていました。

また、マシンガイダンスは現場内での事故のリスクヘッジとしても非常に有用だと感じたこともありました。



【実際に使用してみた感想】

貸し出して頂いた際に、「回転レーザーを受けることで遣り方に頼らない基準決めができること」が一番気に入っています。

購入した事で、夏場の重機への乗り降りの回数が激減し、非常に疲労が軽減されました。そして、ほぼ眠っていた重機が現場復帰し、バリバリ稼いでくれるようになりました!!

住宅事業部中部営業所

福田 吉宏

〜編集後記〜

今年の8月に、幕張メッセで「DIYショー」が開催され、お客様のブースに当社の「空調服」を展示させていただきました。当社も、販売の応援として参加させていただき、多くのお客様に「見て」「触れて」「試着して」いただきました。

ご来場者様の中で特に印象的だったのが、若いカップルに試着をいただいた際の反応です。

「ファスナーを開めた途端に『キャー!すごいこれ!』と会場中に響き渡るかと思う声で歓声をあげ、まわりのお客様の注目を集め、最高のPRになりました。

さらにSNS用の写真を撮ったりと大盛り上がりの様子でした。空調服のPRを通してほっこりとした気持ちになった瞬間でした。



住宅事業部中部営業所

加藤 敬治